



Armin Ziegler
Löwengrube 18
80333 München
Telefon: 089 / 23 93 - 22 06
Telefax: 089 / 23 93 - 21 99
E-Mail: armin.ziegler@hafc.de



Hauck & Aufhäuser Finance Consulting GmbH

Ihr unabhängiger Partner im Finanzstrukturmanagement
für Familienunternehmen

Hauck & Aufhäuser Finance Consulting GmbH ist eine 100%-ige Tochtergesellschaft der Hauck & Aufhäuser Privatbankiers KGaA. Seit über 200 Jahren hat sich Hauck & Aufhäuser Privatbankiers Ihre Unabhängigkeit bewahrt.

Wenn es um die Fortsetzung einer über 200-jährigen Tradition geht, gilt es, Chancen und Risiken besonders sorgfältig gegeneinander abzuwägen. Auf dieser Basis beruhen auch das besondere Engagement unserer Mitarbeiter und die für Hauck & Aufhäuser typische und ausgeprägte Servicekultur.

Unsere Kernkompetenzen liegen unter anderem in der Begleitung von Unternehmern in Corporate Finance Lösungen unter Berücksichtigung der Besonderheiten des Familienunternehmens sowie in der Steuerung von Marktpreisrisiken. Die Hauck & Aufhäuser Finance Consulting GmbH hat sich als unabhängiger Partner mittelständischer Unternehmen etabliert und unterstützt diese bei der Strukturierung Ihres Finanzmanagements.

Für unsere Kunden verfolgen wir das Ziel, Kosten zu senken, Risiken zu minimieren und maßgeschneiderte, tragfähige Unternehmensstrukturen zu entwickeln - von den Veränderungen im Gesellschafterkreis bis zur Finanzierung. Dabei begleiten wir unsere Mandanten auch in der Umsetzung bis hin zur fortlaufenden Analyse und Überprüfung der erarbeiteten Konzepte.

Unsere Kunden sind mittelständische Unternehmen, oft im Familienbesitz sowie öffentliche Körperschaften, institutionelle Anleger und private Investoren.

Was uns auszeichnet:

Unabhängigkeit: Keine Interessenkonflikte in der Beratung. Es werden ausschließlich die besten am Markt verfügbaren Lösungen ausgewählt.

Individualität: Auf höchste Ansprüche maßgeschneiderte Lösungen.

Servicequalität: Persönliche Beratungs- und Betreuungskontinuität.

Innovationsfreude: Qualitätsführerschaft durch Kooperation – wir suchen die richtige Lösung für Ihr Problem.

Performance-Orientierung: Der dauerhafte Erfolg des Kunden ist auch unser Erfolg.

Risikobegrenzung: Konsequente Vermeidung unnötiger Risiken – kontrollierter Umgang mit unvermeidbaren Risiken.

Nicht ohne meine Bank?!

Nützliche Kontakte. Diskret, persönlich und unverbindlich

09. Dezember 2010, Landesvertretung Baden-Württemberg, Berlin